

# PASS'DEV

By SODES

## Une semaine pour booster son entreprise !



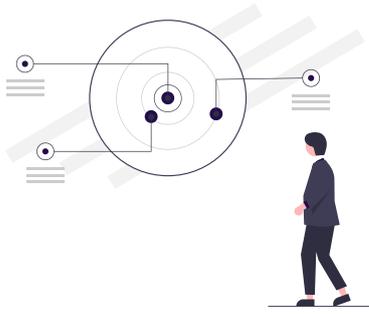
Votre entreprise ne décolle pas ? Vous n'arrivez pas à accroître vos ventes ? Vous ne trouvez pas les leviers pour sortir de la crise ?

Participez à une formation pour accélérer le développement de votre entreprise. Elle vous donnera toutes les clés pour pérenniser votre activité.

Le **PASS'DEV** a été conçu pour vous !

## DURÉE DE LA FORMATION

5 jours consécutifs, soit **35 heures** de formation en présentiel, du lundi au vendredi. Nos sessions de formations sont assurées au moins une fois par mois.



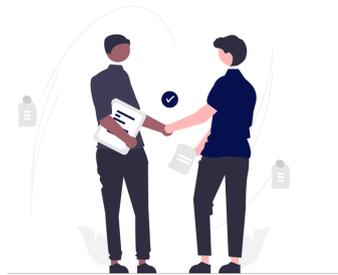
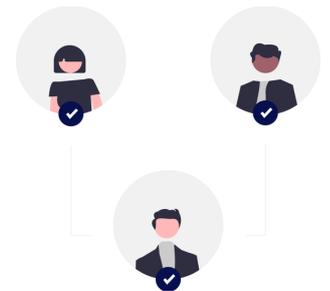
## LES OBJECTIFS

Notre formation offre toutes les clés pour :

- Développer des leviers de croissance pour son entreprise
- Préparer son entreprise au monde de demain
- Repenser sa stratégie et ses problématiques de trésorerie
- Surmonter un contexte difficile par une stratégie adaptée et pérenne.

## INTÉGREZ UN ÉCOSYSTÈME

Mise en relation avec l'écosystème entrepreneurial de la SODESI. Échangez avec des entrepreneurs de tous horizons pour partager des expériences communes et accélérer vos connaissances entrepreneuriales.



## NOTRE VALEUR AJOUTÉE

Un consultant SODESI est mis à disposition durant toute la semaine de formation. Avant tout passionnés par l'entrepreneuriat, nos consultants sont des experts dans leurs domaines respectifs : finance, juridique, marketing...

## LES MODALITÉS

- En présentiel, dans les locaux de la SODESI (Roissy)
- Les replays et supports de la formation disponibles en ligne 24/7



**FORMATION ÉLIGIBLE AU  
COMPTE PERSONNEL DE FORMATION**



# LE CONTENU DE LA FORMATION

## GESTION DES CONTRATS

Respecter la réglementation en vigueur pour la rédaction de contrats commerciaux, la RGPD, l'embauche de salariés et être capable de se protéger juridiquement.

## BUSINESS DEVELOPMENT

Définir un plan de développement commercial pertinent et un business model performant pour son entreprise. Utiliser des nouvelles techniques de croissance économique.

## OSE ET FONCE

Développer la confiance en soi et son assertivité afin de reprendre un élan pour atteindre son but.

## OUTILS DIGITAUX

Utiliser les outils digitaux existants comme levier de productivité, digitalisation et automatisation de son activité.

## COSTS KILLER

Gérer l'aspect financier de sa société afin d'améliorer la gestion de sa trésorerie. Mettre en place des mesures pour pallier tout contrôle fiscal.

## RELATION COMMERCIALE

Créer des relations commerciales intéressantes pour le développement de son entreprise. S'inscrire dans un réseau professionnel et entretenir ses relations professionnelles.

## MARKETING DIGITAL

Elaborer une campagne de communication sur ses réseaux sociaux dans le but de faire connaître son entreprise et d'accroître ses ventes.

## NOS PARTENAIRES



## CONTACTEZ-NOUS

 [www.pass-crea.fr](http://www.pass-crea.fr)

 [contact@pass-crea.fr](mailto:contact@pass-crea.fr)

 01.48.64.08.76

